

Anmeldeformular

Bitte senden an: SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus | Fax: 02561 97 92 890 | Tel: 02561 97 92 888 | info@sprecherhaus.de

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Einzelkarte 49,- Euro* | 59,- Euro

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6 Vortrag 7 Vortrag 8

*Exklusiv für Abonnenten der VRM - Ich kaufe meine Eintrittskarten zum Vorteilspreis!

8er Abo 299,- Euro* | 399,- Euro

Teilnahme am Gesamtprogramm - Bitte Anzahl eintragen:

Gesamtprogramm

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19% MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Keine Rückgabe oder Umtausch
- ✓ Freie Platzwahl
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) & Rechnung: portofrei per Mail an meine benannte Mailadresse per Post (Versandgebühr 3 Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma

Straße, Nr.

E-Mail

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:

Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragsbearbeitung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragsbearbeitung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einwilligungserklärung.

Datum, Unterschrift Pflichtfeld

Datennutzung SPRECHERHAUS®:

Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einwilligungserklärung.

Datum, Unterschrift

Datenschutz Medienhaus:

Hiermit erteile ich meine jederzeit widerrufliche Einwilligung, dass die VRM GmbH & Co. KG, Erich-Dombrowski-Str. 2, 55127 Mainz, mich telefonisch über ihre journalistischen Verlags-Produkte (Tageszeitungen und Magazine in Print- wie Digitalform) sowie per E-Mail über die oben genannten Verlags-Produkte, über die Vermittlung von Reisen, Seminaren und Events, sowie Waren des VRM Shops aus den Bereichen Regionales, Praktisches, Wein & Genuss, Kunst, Schmuck & Accessoires sowie Wohnen informieren darf. Sofern Sie einen Kauf über Abonnements, Waren oder Dienstleistungen bei uns unternommen haben, sind wir berechtigt Ihnen Informationen über eigene ähnliche Abonnements, Waren und Dienstleistungen über die beim Kauf mitgeteilte E-Mail Adresse zu übersenden (§ 7 III UWG). Dieser Verwendung Ihrer E-Mail Adresse zu Werbezwecken können Sie jederzeit gebührenfrei widersprechen. Rechtsgrundlage für die Datenverarbeitung ist Art. 6 Abs. 1 lit. a, b DSGVO. Eine Datenweitergabe an Dritte erfolgt nur zu Geschäfts- und Verwaltungszwecken und nicht zu Werbezwecken. Ihre Daten werden im Rahmen der gesetzlichen Aufbewahrungsfristen gespeichert. Weitere Informationen zum Thema Datenschutz, -beauftragten und Ihren Rechten finden Sie unter www.meine-vmr.de/datenschutz

Widerrufsbelehrung: Sie können diese Bestellung ohne Angabe von Gründen innerhalb von 14 Tagen ab Zugang der ausführlichen Widerrufsbelehrung, die Ihrem Vertragsschreiben beiliegt, bei der VRM GmbH & Co. KG, Erich-Dombrowski-Str. 2, 55127 Mainz, widerrufen. Des Weiteren: Nach Ablauf der vereinbarten Lieferfrist ist eine Kündigung des Abonnements bis zum 5. eines Monats zum Monatsende möglich.

Datum, Unterschrift

Zahlung:

Kauf per Rechnung

VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB || IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Name, Vorname (Kontoinhaber)

Bank

DE
IBAN

Datum, Ort und Unterschrift

SEPA-Lastschriftmandat (SEPA Direct Debit Mandate)
für SEPA-Basis-Lastschriftverfahren/SEPA Core Direct Debit Scheme
SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus

Gläubiger-Identifikationsnummer: DE84ZZZ00000382771
(Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz)

SEPA-Lastschriftmandat: Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen. Dort haben Sie zusätzlich die Möglichkeiten per PayPal (inkl. Kreditkarten) oder AmazonPay zu bezahlen.



Veranstaltungsorte:
OPEL ARENA, Eugen-Salomon-Straße 1, 55128 Mainz
Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

VRM Impulse

Profitieren von prominenten Experten



8 Vortragsabende, die Sie weiterbringen!

Veränderungsfähigkeit | Achtsamkeit | Charakterkunde | Ausstrahlungskraft | Empathie | Konzentration | Mentalkraft | Rhetorik



Infos und Buchung
bei der Veranstaltungsagentur:
SPRECHERHAUS® | 02561 97 92 888
www.sprecherhaus-shop.de

Partner:



kimeta.de
einfach zum richtigen Job.

Ein Weiterbildungsangebot von:



VRM Impulse

Profitieren von prominenten Experten

Seien Sie dabei, wenn die gefragtesten Top-Referenten Deutschlands zu Gast in Mainz sind. VRM präsentiert mit den Partnern 1. FSV MAINZ 05 e.V. und kimeta in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® erstmals eine 8-teilige Seminarreihe in der OPEL ARENA in Mainz.

Das exklusive und umfangreiche Angebot eignet sich für jeden Erfolgsorientierten, für jeden, der gerne seine Potenziale in sich weckt und den geistigen Muskel trainiert hält. Hier treffen sich alle Branchen, jedes Alter und all diejenigen, die Wissen tanken möchten. Wir bieten Ihnen gebündeltes Seminarwissen in einem 1,5-stündigen unterhaltsamen Vortragsabend – ein modernes Weiterbildungsformat für jedermann.

Wir laden Sie herzlich ein und wünschen Ihnen zahlreiche Erfolgserlebnisse!

Die Themen für Ihren Vorsprung durch Wissen:

1. Vortragsabend Veränderungsfähigkeit
2. Vortragsabend Achtsamkeit
3. Vortragsabend Charakterkunde
4. Vortragsabend Ausstrahlungskraft
5. Vortragsabend Empathie
6. Vortragsabend Konzentration
7. Vortragsabend Mentalkraft
8. Vortragsabend Rhetorik

Veranstaltungsort

OPEL ARENA

Eugen-Salomon-Straße 1
55128 Mainz

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr.
(Einlass ab 19.00 Uhr)

Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.



1 | **Mi., 04.12.2019**

Abenteuer Veränderung

Aufbruch · Motivation · Wachstum

Veränderung bleibt die einzige Konstante des Lebens. Doch wie lässt sich die Zukunft in Zeiten dauerhaften Wandels motiviert und erfolgreich gestalten? Wie lassen sich Mitarbeiter, Familie und andere Menschen für Veränderungen begeistern? Überraschende Antworten finden sich in den Heldengeschichten vergangener Tage und den Blockbustern Hollywoods. Sie folgen einfachen psychologischen Mustern, von denen wir lernen können, neue und größere Ziele zu erreichen. Cristián Gálvez verbindet auf einzigartige Weise die sogenannte Heldenreise mit den Erkenntnissen der Psychologie. In seinem Vortrag begeistert er für neue Wege, Glück und persönliches Wachstum.



Cristián Gálvez

„Deutschlands führender Persönlichkeitstrainer“ (SAT.1), Speaker des Jahres 2017, Executive-Coach

„Veränderung braucht Persönlichkeit.“

www.galvez.de

2 | **Mi., 15.01.2020**

Achtsamkeit -

oder was ERFOLGt daraus?

Johannes Warth sät mit seinem Vortrag eine Handvoll Samen, die in Sachen Erfolg Ihre Tool-Palette fruchtbar erweitern können, denn es gilt stets das uralte Motto: Du erntest, was du säst. Achtsamkeit in puncto Einstellung, Achtsamkeit betreffend der Zielrichtung, Achtsamkeit hinsichtlich der Freude, Achtsamkeit bezüglich der Fairbundenheit und Achtsamkeit in Sachen Geben. Im Anschluss liegt folglich der Samen in Ihrer eigenen Hand und kann nur mittels Ihrer achtsamen Pflege reifen und Früchte hervorbringen. Außerdem: „Achtsamkeit schützt vor Einsamkeit oder wer sich selbst achtet wird geachtet.“



Johannes Warth

Ermütiger und Überlebensberater

„Nur wer selbst brennt kann andere entzünden!“

www.johannes-warth.de

3 | **Mi., 12.02.2020**

Charakterkunde

Menschenkenntnis erzeugt
Menschenkenner

Einer der wichtigsten Faktoren für Ihren Erfolg ist Ihre Fähigkeit mit anderen Menschen umzugehen. Darum bedarf es dem Wissen um die Grundcharaktere/-verhalten der Menschen. Erfahren Sie, welche Typologie schon Hippokrates entdeckte, Sigmund Freuds Schüler C. G. Jung, einer der größten Psychologen ausbaute und von erfolgreichen Unternehmen der Gegenwart genutzt wird. Gereon Jörn zeigt, welcher Typ Sie selbst sind und macht Sie Ihrer Selbst ein Stück mehr bewusst. Erfahren Sie, wie Sie auf andere wirken und wie andere Sie wahrnehmen. Lernen Sie auch den Typus Ihres Gegenübers auf Anhieb zu erkennen und tauschen Sie „Bewerten nach gut oder schlecht“ gegen Toleranz und Verständnis für die wertvolle Verschiedenheit von Menschen.



Gereon Jörn

Potenzialwecker

„Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler!“

www.potenzialwecker.de

4 | **Mi., 25.03.2020**

Unschlagbar positiv

Die Charisma-Formel

Warum gelingt es manchen Menschen völlig unabhängig von Aussehen und Attraktivität andere mitzureißen, zu begeistern und anderen nur schwerlich? Die Wirkung auf andere wird durch verschiedene Faktoren bestimmt. Viele dieser Eigenschaften sind uns von Geburt an mitgegeben, geraten aber im Laufe der Zeit in Vergessenheit. Claudia Kleinert ist sich sicher: Das gewisse Etwas können Sie erlernen! Praxisnah zeigt sie Ihnen, wie Sie Ihre Ausstrahlung, Ihr Charisma und Ihre Kommunikations- oder Führungskompetenz außergewöhnlich machen und gezielt einsetzen können.



Claudia Kleinert

Expertin für Ausstrahlung und Wirkung

„Erfolg ist ein Nebenprodukt.“

www.claudia-kleinert.de

5 | **Mi., 22.04.2020**

Die Macht der Empathie

Wer mitfühlt, gewinnt.

Empathie in Verbindung mit Freundlichkeit hat eine umwerfende Wirkung. Sie schafft persönliche Momente und ist der beste Weg, um Kundenvertrauen zu gewinnen. Mit Freundlichkeit drücken wir Verbindlichkeit und Wohlwollen aus. Wir erreichen die Menschen und eröffnen uns die Möglichkeit, selbst auf die schwierigste Situation positiven Einfluss zu nehmen. Und nur mit Empathie verstehen wir die Sichtweise des anderen, können zuvorkommend handeln und die genau richtige Lösung samt Kommunikation aus dem Köcher ziehen. Für eine maximale Begegnungsqualität in diesem Moment und einen begeistertsten Kunden.



Sabine Hübner

Expertin für Servicequalität, Servicekultur und Kundenorientierung

„Wer mitfühlt, gewinnt.“

www.sabinehuebner.de

6 | **Di., 05.05.2020**

Das Gehirn im Alltagsstress

Umgang mit Reizflut und Multitasking

Sind Sie unter Strom und ständig online? Arbeitsprozesse sind heute höchst dynamisch und beruflicher als auch privater Alltag verlangen viel. Diese Komplexität überfordert viele Menschen! Wir machen heute alles gleichzeitig, sind ständig abgelenkt und unterbrochen. Aufmerksamkeit kommt uns da leicht abhanden, ein bisschen ADHS trifft uns heute alle. Typische Folgen sind Daueranspannung und ein Mangel an Arbeitszufriedenheit mit negativen Auswirkungen auf die Arbeitsleistung und das seelische Gleichgewicht. Ein Blick ins Gehirn verrät uns jedoch Möglichkeiten zum klugen Umgang mit Reizflut und Multitasking. Der Schlüssel zum Erfolg liegt im Kopf, der Weg dahin führt durch das Gehirn ... Sind Sie noch konzentriert?



Priv.-Doz. Dr. med. habil. Volker Busch

CSP®, Neurowissenschaftler und Arzt für Neurologie und Psychiatrie

„Nicht die Zeit rennt, sondern wir!“

www.drvolkerbusch.de

7 | **Mi., 27.05.2020**

Mentale Kraft

Die ungeahnten Möglichkeiten
sein inneres Potenzial zu nutzen

Anhand zahlreicher spektakulärer Erlebnisse und AHA-Effekte erfahren Sie, wie Sie Ihr Unterbewusstsein als Zugang zu Ihren tatsächlichen Potenzialen nutzen können. Sie lernen den Funktions-Mechanismus kennen, der die Grundlage des mentalen Trainings bildet. Sie erleben, wie Sie durch mentale Zielprogrammierung Ihre persönlichen Grenzen überwinden können und Ziele erreichen, die Sie bisher für unerreichbar gehalten haben. „Mit weniger Aufwand bessere Ergebnisse erzielen“ ist der Anspruch und die Notwendigkeit unserer Zeit. Spannung, Unterhaltung und Erkenntnis pur mit Thomas Baschab.



Thomas Baschab

Experte für Leistungsoptimierung und Potenzialauschöpfung, Mentaltrainer

„Die Welt ist voller Wunder, für den, der bereit ist, seine Träume zu wagen.“

www.thomasbaschab.de

8 | **Mi., 17.06.2020**

Klarheit

Wissen, was zählt -
und darüber reden

Klarheit war das große Versprechen der vernetzten Informationsgesellschaft. Endlich sollten wir alles wissen, alles durchschauen und jedem jederzeit alles mitteilen können. Tatsächlich hat heute scheinbar jeder etwas zu sagen und tut das dann auch noch. Herauszufiltern, was wirklich zählt, ist zur Lebensaufgabe avanciert. Wer Menschen Klarheit bieten kann, lenkt deshalb unweigerlich die Blicke auf sich - und übernimmt damit große Verantwortung. In diesem Vortrag stellt sich René Borbonus den Fragen: Wem dürfen wir noch Glauben schenken? Warum werden wir so oft nicht verstanden, obwohl wir laut und deutlich in den Wald rufen? Wie können wir verständlich und klar kommunizieren? U.v.m.



René Borbonus

Rhetorikspezialist; Der, der Ihrer Überzeugung Kraft schenkt.

„Klar zu scheinen ist einfach - klar zu sein ein Alleinstellungsmerkmal.“

www.rene-borbonus.de

Der Veranstalter wird Foto-/Videoaufnahmen der öffentlichen Veranstaltung tätigen - den Teilnehmern ist es nicht gestattet, Audio-/Videoaufnahmen vom Referenten zu machen.

