

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Einzelkarte **45,- Euro*** | 55,- Euro

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

8er Abo **315,- Euro*** | 385,- Euro

Teilnahme am Gesamtprogramm – Bitte Anzahl eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6 Vortrag 7 Vortrag 8

Gesamtprogramm

- *Exklusiv für Abonnenten der Westfälischen Nachrichten – Ich kaufe meine Eintrittskarten zum Vorteilspreis!
- FRÜHBUCHERPREIS:
Die ersten 100 Bucher des 8er Abos (alle 8 Seminare) erhalten die gesamte Vortragsreihe für nur 259,- Euro!

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19% MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Keine Rückgabe oder Umtausch
- ✓ Freie Platzwahl
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) und Rechnung: portofrei per Mail an meine benannte E-Mail-Adresse per Post (Versandgebühr 3,- Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma Telefon

Straße, Nr. PLZ, Ort

E-Mail

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:
Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragserfüllung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragserfüllung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift ✕ Pflichtfeld

Datennutzung SPRECHERHAUS®:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift

Datennutzung Westfälische Nachrichten/Aschendorff Medien GmbH & Co. KG:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) nutzt die Aschendorff Medien GmbH & Co. KG (An der Hansalinie 1, 48163 Münster) für die Kontaktaufnahme und Übersendung von Infos zu Produkten und Angeboten der Aschendorff Medien GmbH & Co. KG. Die vollständigen Infos zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.wn.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass die Aschendorff Medien GmbH & Co. KG zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift

Zahlung:

Kauf per Rechnung VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB || IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren: **SEPA-Lastschriftmandat** (SEPA Direct Debit Mandate)
für SEPA-Basis-Lastschriftverfahren/SEPA Core Direct Debit Scheme

Name, Vorname (Kontoinhaber) SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus

Bank Gläubiger-Identifikationsnummer: DE84ZZZ00000382771
(Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)

DE SEPA-Lastschriftmandat: Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

IBAN Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Datum, Ort und Unterschrift Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen. Dort haben Sie zusätzlich die Möglichkeiten per PayPal (inkl. Kreditkarten) oder AmazonPay zu bezahlen.



Veranstaltungsort: Factory Hotel „CLOUD“, An der Germania Brauerei 5, 48159 Münster

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

WN Wissensimpulse 2019/2020

Schlagfertigkeit
Kommunikationspsychologie
Selbstwert
Handlungsfähigkeit
Gesichtssprache
Vertrauen
Empathie
Kommunikationstypen



8 unterhaltsame Seminarabende mit prominenten Top-Referenten





Die Vortragsreihe der Westfälischen Nachrichten in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® ist seit vielen Jahren ein etabliertes Weiterbildungsformat für das Münsterland. Jährlich werden hochkarätige und deutschlandweit bekannte Top-Experten nach Münster eingeladen, damit Sie vom Wissen der Besten profitieren können.

Unter dem Motto „Vorsprung durch Wissen“ bieten wir Ihnen auch 2019/20 mit Unterstützung der Apothekerkammer Westfalen-Lippe, gebündeltes und unterhaltsames Seminar- und Expertenwissen in einem 1,5 stündigen Vortragsabend. Unsere Wissensabende dienen Ihrer Persönlichkeitsentwicklung – damit jeder Teilnehmer am Wissensbuffet das mitnimmt, was ihn weiterbringt, um der Beste seiner selbst zu werden. Die Wissensimpulse sind für jedermann geeignet – jede Branche, jeden Beruf, jeden Bildungsgrad und jedes Alter.

Folgende Themen erwarten Sie:

- Vortrag 1 Selbstwert
- Vortrag 2 Kommunikationspsychologie
- Vortrag 3 Schlagfertigkeit
- Vortrag 4 Gesichtssprache
- Vortrag 5 Kommunikationstypen
- Vortrag 6 Handlungsfähigkeit
- Vortrag 7 Empathie
- Vortrag 8 Vertrauen

Veranstaltungsort:

Factory Hotel „CLOUD“, An der Germania Brauerei 5, 48159 Münster

Die Eventhalle „CLOUD“ befindet sich gegenüber dem Factory Hotel (altes Brauereigebäude) im 1. OG.

Der Vortrag findet jeweils montags von 19.30 bis 21.00 Uhr statt. (Einlass ab 19.00 Uhr)

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur:

SPRECHERHAUS® | www.sprecherhaus-shop.de | 02561 97 92 888

1 16.09.2019

Stärke Dein Selbst! Selbstwertgefühl und Selbstbewusstsein

Selbstabwertende Gedanken zerstören die Selbstachtung und damit das Selbstwertgefühl, welches die Basis eines gesunden Selbstbewusstseins ist. Gereon Jörn weiß die Geheimnisse eines starken Selbstbewusstseins und zeigt wie Sie dieses erlangen oder weiter steigern können, um noch mehr Erfolg und Zufriedenheit im Leben zu erreichen. Er trainiert, wie Sie mit der inneren Stimme im Kopf umgehen und negativen Gedankenmustern keinen Raum mehr geben Ihre Potentiale zu unterdrücken. Er entfesselt mentale Blockaden und zeigt, wie Sie mit positiver Gehirnwäsche über sich hinaus wachsen. Je mehr Sie sich Ihrer selbst bewusst sind, desto größer ist Ihr Selbstbewusstsein.



Gereon Jörn
Potenzialwecker

„Dein Selbstwertgefühl hängt von Dir selbst ab. Sonst würde es ja Fremdwertgefühl heißen.“

www.potenzialwecker.de

2 28.10.2019

Cleveres Interagieren Rhetorisch sicher in jedem Gesprächsklima

Verhandlungen können der Beginn einer langfristigen Partnerschaft sein. Lars Effertz zeigt, wie man mit der richtigen Überzeugungskraft im Gespräch zu einer fairen Einigung kommt, Beziehungen aufbaut und Erfolg hat. Vielleicht sogar mehr als man erhofft hatte. Dafür präsentiert er drei mächtige Werkzeuge – von psychologischen Impulsen über clevere Interaktionen bis hin zu rhetorischen Kniffen. Lars Effertz Ziel ist stets klar: Mit Wertschätzung, Aufmerksamkeit und dem Blick für die Bedürfnisse des Anderen kann jeder überzeugen ohne zu überrumpeln.



Lars Effertz

Trainer und Redner; Partner von René Borbonus bei Communico für die Psychologie souveräner Kommunikation

„Reden ist Silber, Zuhören ist Gold!“

www.lars-effertz.de

3 11.11.2019

Spontan spitze! Elegante Schlagfertigkeit in jeder Lebenslage

Egal ob im Job oder privat – jeder von uns kennt unzählige Beispiele, wo ein bisschen Schlagfertigkeit gut gewesen wäre. Zur Auflockerung der Situation oder um schlicht „auf Augenhöhe“ mit dem Gegenüber zu bleiben. Leider fallen uns die wirklich schlagfertigen Antworten selten sofort ein, sondern erst Stunden später. Bislang zumindest – ab jetzt kann sich das grundlegend ändern! Denn Schlagfertigkeit ist lernbar. Sabine Altena zeigt Ihnen einfache und sofort anwendbare Techniken, die wirken. Mit Humor und einer Prise Mut starten Sie in ein elegant schlagfertiges Leben!



Sabine Altena

Expertin für Auftritt & Wirkung

„If nothing goes right – go left.“

www.sabinealtena.de

4 16.12.2019

Ich sehe Dich Lesen was ins Gesicht geschrieben steht

Eric Standop hat bei drei Meistern auf drei Kontinenten gelernt und hat mehr als 15 Jahre Erfahrung in Gesichtlesen & Face Language. Er ist der einzige Lehrmeister weltweit, der nahtlos die verschiedenen internationalen Methoden des Gesichtlesens anwendet und miteinander verbindet. Seine scharfsinnigen Fähigkeiten bei der Erkennung von physischen Beschwerden, Stärken und Schwächen von Persönlichkeiten, Beziehungen, Führungsstilen, Talenten u.v.a., machen ihn zum Berater für Unternehmen und Entscheidungsträger im Silicon Valley, New York und Asien, aber auch für alle, die sich selbst und andere besser verstehen wollen.



Eric Standop

Internationaler Experte in Gesichtlesen – Face Language, Antlitzdiagnostik, Physiognomik, Siang Mien, Mimik, Lectura del Rostro

„Das Gesicht ist ein Buch, an dem wir ein Leben lang schreiben.“

www.ericstandop.com
www.gesicht-lesen.de

5 02.03.2020

Ich kann auch anders Erweitern Sie das Repertoire Ihrer Kommunikationsmuster

Unterhaltsam und spritzig präsentieren, überzeugend Nein sagen und sich selbst oder sein Produkt ganz gelassen verkaufen? Was, wenn all diese Fähigkeiten bereits in Ihnen schlummern? Viele von uns scheitern an ihren eigenen Emotionen, weil ihnen jeder sofort ihre Stimmungslage ansehen kann. Oder weil sie keinen Weg finden, aus gewohnten Kommunikationsmustern auszubrechen. Deswegen hat Kommunikationsprofi Isabel García ein praxiserprobtes Modell – die Elementaren Kommunikationstypen® – entwickelt.



Isabel García

Expertin für Kommunikation, Diplomsprecherin und Bestsellerautorin

„Die Kommunikationstypen sind eines der machtvollsten Kommunikationswerkzeuge.“

www.ichrede.de

6 20.04.2020

Die Strategien der Profi-Piloten Sicher entscheiden in turbulenten Zeiten

Philip Keil weiß aus eigener Erfahrung, wie (überlebens-)wichtig klare Strategien in schwierigen Situationen sind. In diesem packenden Impulsvortrag öffnet der Pilot die Cockpit-Tür für seine Zuhörer. Was passiert wirklich, wenn der Notfall eintritt und sofortiges Handeln gefragt ist? Wie schaffen wir es, unter Druck unsere vorhandenen Potentiale zu entfalten? Anschaulich und spannend überträgt Philip Keil sein Expertenwissen auf den turbulenten Business-Alltag seiner „Passagiere“. Anschnallen!



Philip Keil

Berufspilot, Speaker, Sachbuchautor und TV-Luftfahrtexperte

„Piloten entscheiden wenn's turbulent wird, weil rechts ranfahren nicht geht.“

www.philipkeil.com

7 11.05.2020

Empathie Fundament haltbarer Beziehungen

Erfolg hat, wer die Erwartungen seiner Mitmenschen übertrifft. Empathie ist die Basis, ist der Weg dorthin. Mahsa Amoudadashi Perspektivenwechsel bietet die Chance, mehr als nur den eigenen Blickwinkel zu erleben. Die als „Herzlichkeitsbeauftragte“ bekannt gewordene Referentin beantwortet, was es bedeutet, sich in sein Gegenüber hineinzuversetzen und empathisch zu sein. Sie hält ein Plädoyer für mehr Verantwortung, Vertrauen, Dankbarkeit, Transparenz und Fehlerkultur. Wie aus dieser Wertschätzung und den Freiräumen das Fundament für eine neue Qualität Ihrer Beziehungen entsteht, werden Sie in diesem Vortrag erlernen. Empathie ist Fundament haltbarer Beziehungen, lässt einen kostbaren Blick auf sich und sein Umfeld gewinnen, nährt Motivation, entfacht Begeisterung und schafft Unternehmenswerte.



Mahsa Amoudadashi

Wirtschaftspsychologin, Expertin für Empathie

„Empathische Menschen sind anderen einen Schritt voraus!“

www.mahsa-amoudadashi.de

8 15.06.2020

Geheimwaffe Vertrauen Die Kunst Menschen an sich zu binden

Einen solchen Vortrag über die Kunst, Menschen an sich zu binden, hat es noch nie gegeben: Ein Ex-Agent, dessen Aufgabe es war, V-Männer aus dem Bereich der Organisierten Kriminalität zu gewinnen, um an brisante Informationen zu gelangen, verrät seine besten Strategien. Wildfremde Menschen vertrauten ihm und verrieten ihm geheimstes Insiderwissen. Leo Martin, der studierte Kriminalwissenschaftler, gibt erstmals sein Erfolgsgeheimnis preis und verrät auf eindrucksvolle Weise, wie es uns allen ganz leicht gelingt, Kontakt aufzunehmen, Vertrauen zu gewinnen und andere von sich zu überzeugen. Der Experte für unterbewusst ablaufende Denk- und Handlungsmuster gehörte zu den erfolgreichsten Agenten Deutschlands.



Leo Martin

Ex-Geheimagent und Bestsellerautor

„Wenn Menschen Dich mögen unterstützen Sie Dich – wenn Sie Dich nicht mögen suchen Sie nach Fehlern.“

www.leo-martin.de

