

Anmeldecoupon

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Bitte senden an: SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus | Fax: +49 (0) 2561 69 565 177 | Tel: +49 (0) 2561 69 565 170 | info@sprecherhaus.de

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Einzelkarte 49,- Euro* | 59,- Euro

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

8er Abo 299,- Euro* | 413,- Euro

Teilnahme am Gesamtprogramm – Bitte Anzahl eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6 Vortrag 7 Vortrag 8

Gesamtprogramm

*Exklusiv für Inhaber der ZAC – Ich kaufe meine Eintrittskarten zum Vorteilspreis!

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19 % MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Keine Rückgabe oder Umtausch
- ✓ Freie Platzwahl
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) und Rechnung: portofrei per Mail an meine benannte Mailadresse per Post (Versandgebühr 3,- Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma Telefon

Straße, Nr. PLZ, Ort

E-Mail

Auftragserteilung SPRECHERHAUS®:
Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragserteilung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragserteilung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einwilligungserklärung.

Datum, Unterschrift Pflichtfeld

Datennutzung SPRECHERHAUS®:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, E-Mail-Adresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einwilligungserklärung.

Datum, Unterschrift

Datennutzung Verlag Nürnberger Presse Druckhaus Nürnberg GmbH & Co.KG:

Ja, ich möchte über Medien- und Produktangebote der Verlag Nürnberger Presse Druckhaus Nürnberg GmbH & Co.KG sowie der angeschlossenen Verlage telefonisch und per E-Mail informiert werden. Eine Weitergabe an Dritte findet nicht statt. Mein Einverständnis kann ich jederzeit und ohne zusätzliche Kosten zentral beim Leserservice – K. Michel Nordbayerische Presse-Vertriebs-GmbH, Badstr. 9-11, 90402 Nürnberg, E-Mail: leserservice@presenetz.de – widerrufen. Die von Ihnen zur Verfügung gestellten personenbezogenen Daten werden zu den genannten Zwecken verwendet. Weitere Informationen gem. Art 13 DSGVO können Sie der Datenschutzerklärung unter www.nordbayern.de/datenschutz entnehmen.

Datum, Unterschrift



VORTEILS-
PREISE ALS
INHABER
DER ZAC

NN-EXPERTENFORUM 2019

WISSEN, WAS WEITERBRINGT!

Komprimiertes Seminarwissen in acht unterhaltsamen Abendvorträgen



Persönlichkeit | Gesichtssprache | Kompetenz | Empathie | Ausstrahlungskraft | Denkmuster | Selbstwert | Humorfaktor

Ein Weiterbildungsangebot Ihres Medienhauses.

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur: SPRECHERHAUS® | +49 (0) 2561 69 565 170 | www.sprecherhaus-shop.de und in den Geschäftsstellen Ihrer Zeitung bzw. unter nn-ticketcorner.de

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen. Dort haben Sie zusätzlich die Möglichkeiten per PayPal (inkl. Kreditkarten) oder AmazonPay zu bezahlen.

PayPal
amazon pay



Veranstaltungsort: Tafelhalle, Äußere Sulzbacher Straße 62, 90491 Nürnberg

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

NÜRNBERGER
Nachrichten
mit den Heimatzeitungen

NN-EXPERTENFORUM 2019

WISSEN, WAS WEITERBRINGT!

Präsentiert von den Nürnberger Nachrichten mit den angeschlossenen Heimatzeitungen und in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS®. 2019 werden erneut prominente Top-Referenten nach Nürnberg eingeladen, die Ihnen den Vorsprung durch Wissen bieten.

Die Wissensabende sind ein Mix aus Wissen und Unterhaltung, gebündeltes Expertenwissen in einem 1,5 stündigen Vortragsabend. Alle Themen stehen unter dem Motto „Persönlichkeitsentwicklung“, von Selbstwert über Ausstrahlungskraft bis hin zu Kompetenzen, die Sie wettbewerbsfähig machen.

Die Wissensimpulse sind für jedermann geeignet – jede Branche, jeden Beruf, jeden Bildungsgrad und jedes Alter.

Folgende Themen bringen wir für Sie 2019 auf die Bühne:

1. Abend Persönlichkeit
2. Abend Gesichtssprache
3. Abend Kompetenz
4. Abend Empathie
5. Abend Ausstrahlungskraft
6. Abend Denkmuster
7. Abend Selbstwert
8. Abend Humorfaktor

Veranstaltungsort:

Tafelhalle
Äußere Sulzbacher Straße 62
90491 Nürnberg



Jeweils mittwochs von 19.30 bis 21.00 Uhr
(Einlass ab 19.00 Uhr).

Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.



1 13.03.2019

Selbst-Entwickler®

Mit der Veränderung bei sich anfangen

In seinem inspirierenden und unterhaltsamen Vortrag vermittelt Jens Corssen die Quintessenz seiner 40-jährigen Erfahrung als Psychologe, Konfliktberater und Coach für Zielerreichung. Dauerhafter Erfolg und persönliches Wohlbefinden basieren, besonders in Zeiten raschen Wandels, auf einer notwendigen Veränderung der persönlichen Einstellung und des eigenen Denkens. Im Kontext der Lebenskunst des Selbst-Entwicklers® gelingt es, nicht am Leben zu verzagen, sondern es als lehrreiche Ganztagschule anzusehen. Mit dieser Haltung wird es leichter, seine beruflichen und privaten Ziele zu erreichen.



Jens Corssen
Der Selbst-Entwickler®

„Die Persönlichkeit macht den Unterschied!“

www.jenscorssen.com

2 10.04.2019

Ich sehe Dich

Lesen was ins Gesicht geschrieben steht

Eric Standop hat bei drei Meistern auf drei Kontinenten gelernt und hat mehr als 15 Jahre Erfahrung in Gesichtslernen & Face Language. Er ist der einzige Lehrmeister weltweit, der nahtlos die verschiedenen internationalen Methoden des Gesichtslernens anwendet und miteinander verbindet. Seine scharfsinnigen Fähigkeiten bei der Erkennung von physischen Beschwerden, Stärken und Schwächen von Persönlichkeiten, Beziehungen, Führungsstilen, Talenten u.v.a., machen ihn zum Berater für Unternehmen und Entscheidungsträger im Silicon Valley, New York und Asien, aber auch für alle, die sich selbst und andere besser verstehen wollen.



Eric Standop
Internationaler Experte in Gesichtslernen – Face Language, Antlitzdiagnostik, Physiognomik, Siang Mien, Mimik, Lectura del Rostro

„Das Gesicht ist ein Buch, an dem wir ein Leben lang schreiben.“

www.ericstandop.com
www.gesicht-lesen.de

3 08.05.2019

Überzeugt!

Wie Sie Kompetenz zeigen und Menschen für sich gewinnen

Kompetenz ist der entscheidende Faktor, wenn es darum geht, Menschen von sich zu überzeugen. Jedoch sind wir miserabel darin, die Kompetenz anderer zu bewerten. In „Überzeugt!“ erfahren Sie, wie Sie Ihre Fähigkeiten nach Außen tragen und die Achtung anderer gewinnen. Verbale und nonverbale Kommunikation sind dabei nur die halbe Miete: Zum Gewinner wird, wer psychologische Effekte und Phänomene nutzt, um sein Standing zu verbessern! Ihre Seele dürfen Sie behalten.



Prof. Dr. Jack Nasher

Wirtschaftspsychologe,
Experte für Sinnes und Geistes-täuschung

„Warum zeigen Sie nicht, was in Ihnen steckt?“

www.jacknasher.com

4 05.06.2019

Die Macht der Empathie

Wer mitfühlt, gewinnt.

Empathie in Verbindung mit Freundlichkeit hat eine umwerfende Wirkung. Sie schafft persönliche Momente und ist der beste Weg, um Kundenvertrauen zu gewinnen. Mit Freundlichkeit drücken wir Verbindlichkeit und Wohlwollen aus. Wir erreichen die Menschen und eröffnen uns die Möglichkeit, selbst auf die schwierigste Situation positiven Einfluss zu nehmen. Und nur mit Empathie verstehen wir die Sichtweise des anderen, können zuvorkommend handeln und die genau richtige Lösung samt Kommunikation aus dem Köcher ziehen. Für eine maximale Begegnungsqualität in diesem Moment und einen begeisterten Kunden.



Sabine Hübner
Expertin für Servicequalität, Servicekultur und Kundenorientierung

„Wer mitfühlt, gewinnt.“

www.sabinehuebner.de

5 18.09.2019

Unschlagbar positiv

Die Charisma-Formel

Warum gelingt es manchen Menschen völlig unabhängig von Aussehen und Attraktivität andere mitzureißen, zu begeistern und anderen nur schwerlich? Die Wirkung auf andere wird durch verschiedene Faktoren bestimmt. Viele dieser Eigenschaften sind uns von Geburt an mitgegeben, geraten aber im Laufe der Zeit in Vergessenheit. Claudia Kleinert ist sich sicher: Das gewisse Etwas können Sie erlernen! Praxisnah zeigt sie Ihnen, wie Sie Ihre Ausstrahlung, Ihr Charisma und Ihre Kommunikations- oder Führungskompetenz außergewöhnlich machen und gezielt einsetzen können.



Claudia Kleinert
Expertin für Ausstrahlung und Wirkung

„Erfolg ist ein Nebenprodukt.“

www.claudia-kleinert.de

6 16.10.2019

Frustfrei

Jammern macht krank – Sie und Ihr Umfeld!

Dani Nieth sagt dem destruktiven Jammern den Kampf an! Aus über 20 Jahren Seminar- und Coachingerfahrung hat er ein wirksames Entwöhnungsprogramm entwickelt: Den Sieben-Punkte-Plan, der mit einfachen Übungen hilft, negative Denkmuster und starre Sichtweisen aufzubrechen und generellen Pessimismus zu bekämpfen. Er zeigt, wie Sie Energiekiller abschaffen, die uns daran hindern unsere Tatkraft dort einzusetzen, wo sie Nutzen, Lebensqualität, Gesundheit und Erfolg bringt. Er hält anschaulich und unterhaltsam seinem Publikum den Spiegel vor, um das Bewusstsein zu schärfen, wie wichtig die Auswirkungen und die Eigenverantwortung für „Frust oder Lebenslust“ sind.



Dani Nieth
Experte für Selbstmotivation, Perspektivenwechsel und Beziehungskommunikation

„Wer muss, spielt Opfer.“

www.nieth.ch

7 13.11.2019

Inside makes Outside

Das Geheimnis fotografen zu sein

90 % der Menschen halten sich für unfotogen oder entwickeln sogar Angst vor der Kamera. Dass sich das allerdings stark auf unseren Selbstwert und damit auf unser Leben auswirkt, ist den Meisten nicht bewusst. Was bedeutet eigentlich Fotogenität und wie kann man sie lernen? Was haben uns Kinder davor? Wenn man diese Blockade verliert, beginnt eine spannende Reise, die uns zu einem ganz neuen Wertesystem für uns selbst führen kann – um unsere wunderschöne Wirklichkeit zu leben und sich ganz nebenbei ein bisschen neu in uns zu verlieben. Dabei sind authentische und tolle Fotos von uns natürlich nur das kleinste Wunder – was wäre alles möglich, wenn wir glücklich sind? Florian Beier ist viel mehr als ein Fotograf, er inspiriert seine Kunden in Vorträgen und auch beim Fotoshooting, sich wunderschön zu fühlen – und das strahlt von Innen nach Außen.



Florian Beier

Fotograf und Lifecoach –
Experte für Fotogenität und Selbstwert

„Glück ist immer fotografen!“

www.marekbeier.de

8 11.12.2019

„Hurra ein Problem!“

Humor als Kraftquelle im Alltag

Jeder Mensch hat Humor. Und zwar dann, wenn der Job entspannt und die Kollegen oder Kunden freundlich sind. Sobald aber der Druck wächst, die Anspannung steigt oder Konflikte auftauchen, geht man schnell zum Lachen in den Keller. Die Humor-Expertin Eva Ullmann inspiriert in ihrem Impulsvortrag zu Humor auch in angespannten Momenten des Alltags. Und sie zeigt, wie das funktioniert. Unterhaltsam und tiefgründig reflektiert Eva Ullmann mit ihrem Publikum den täglichen Humoreinsatz.



Eva Ullmann
Humor-Expertin, Expert Member Club 55, Gründerin Deutsches Institut für Humor

„Jeder Mensch hat Humor und es ist großartig ihn zu trainieren.“

www.humorinstitut.de

Der Veranstalter wird Foto-/Videoaufnahmen der öffentlichen Veranstaltung tätigen – den Teilnehmern ist es nicht gestattet, Audio-/Videoaufnahmen vom Referenten zu machen.

