

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Einzelkarte **29,- Euro* | 49,- Euro**

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6 Vortrag 7 Vortrag 8

*Exklusiv für Abonnenten der Mitteldeutschen Zeitung – Ich kaufe meine Eintrittskarten zum Vorteilspreis!

FRÜHBUCHERRABATT: Die ersten 219 Bücher, die das Gesamtprogramm (alle 8 Vortragsabende) bestellen, erhalten dieses zum Vorteilspreis von nur 199,- Euro!

**Vorteilspreise
für Abonnenten
der MZ**

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19 % MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Keine Rückgabe oder Umtausch
- ✓ Freie Platzwahl
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) & Rechnung: portofrei per Mail an meine benannte Mailadresse per Post (Versandgebühr 3 Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname _____

Rechnungsempfänger/Firma _____ Telefon _____

Straße, Nr. _____ PLZ, Ort _____

E-Mail _____

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:
Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragserteilung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragserfüllung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einverständniserklärung.

Datennutzung SPRECHERHAUS®:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Hinweise Datenschutz Medienhaus:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Mediengruppe Mitteldeutsche Zeitung GmbH & Co. KG (Delitzscher Str. 65, 06112 Halle) zur Vertragsdurchführung und soweit Sie eine Einwilligung erteilt haben.
Einwilligungserklärung: Ich bin einverstanden, dass mich die Mediengruppe Mitteldeutsche Zeitung GmbH & Co. KG per Telefon, E-Mail, SMS, Facebook u. WhatsApp über Leserserviceangebote* zu deren Verlagsprodukten informiert u. kann dies jederzeit auch teilweise widerrufen (E-Mail: mz-leserservice@dumont.de oder per Post: Mediengruppe Mitteldeutsche Zeitung GmbH & Co. KG, Leserservice, Delitzscher Straße 65, 06112 Halle/Saale). Die Zustimmung wird ausdrücklich als vertragliche Gegenleistung für das zur Verfügung gestellte Angebot vereinbart. Weitere Infos zum Datenschutz und Widerruf finden Sie unter: www.mz.de/datenschutz.

Datum, Unterschrift _____ Pflichtfeld Datum, Unterschrift _____ Datum, Unterschrift _____

Zahlung:

Kauf per Rechnung VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB II IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Name, Vorname (Kontoinhaber) _____

Bank _____

DE _____

IBAN _____

Datum, Ort und Unterschrift _____

SEPA-Lastschriftmandat (SEPA Direct Debit Mandate)
für SEPA-Basis-Lastschriftverfahren/SEPA Core Direct Debit Scheme
SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus
Gläubiger-Identifikationsnummer: DE84ZZZ00000382771
(Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)
SEPA-Lastschriftmandat: Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.
Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.
Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen. Dort haben Sie zusätzlich die Möglichkeiten per PayPal (inkl. Kreditkarten) oder AmazonPay zu bezahlen.



Veranstaltungsort: DORMERO Kongresszentrum, Franckestraße 1, 06108 Halle (Saale)

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

*Leserangebote: Hierbei handelt es sich um Produkte, die von der oben genannten Gesellschaft angeboten werden: gedruckte/digitale Presseprodukte ggf. mit Geräten und Zugaben sowie Produkte der Shops des Verlages: www.mz.de/shop: Bücher, Kalender, Rabattkarten, Fan-/Dekoartikel, Schmuck, Wein, Reisen, Brief und Paketdienste, Veranstaltungen, Wohn-/Freizeitzubehör.



**DIE ERSTEN
219 BÜCHER**
des 8er Abos (alle 8 Vorträge)
erhalten die gesamte
Vortragsreihe für
199,- Euro!

MZ.WISSEN 2019

**Prominente Top-Referenten zu Gast in Halle –
8 unterhaltsame Vortragsabende, die Sie weiterbringen!**



Prof. Dr. Jens Weidner
Optimismus

Claudia Kleinert
Ausstrahlungskraft

PD Dr. med. habil. V. Busch
Konzentration

Leo Martin
Vertrauen



Dr. Monika Hein
Artikulation

Rene Borbonus
Respekt

Werner Tiki Küstenmacher
Glücksgefühl

Dr. Denis Mourlane
Resilienz

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur: SPRECHERHAUS® | +49 (0) 2561 69 565 170 | www.sprecherhaus-shop.de/vortragsreihen/mz.wissen-2019

Partner:



Gastgeber:



MZ.WISSEN 2019

Prominente Top-Referenten zu Gast in Halle –
8 unterhaltsame Vortragsabende, die Sie weiterbringen!

Seien Sie dabei, wenn die gefragtesten Top-Experten Deutschlands zum zweiten Mal zu Gast in Halle sind. Die Mitteldeutsche Zeitung veranstaltet mit dem Gastgeber DORMERO Kongresszentrum, den Partnern WBS Training und Öffentliche Feuerversicherung Sachsen-Anhalt (ÖSA Versicherungen) in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® auch 2019 eine 8-teilige Seminarreihe für Ihren Vorsprung durch Wissen.

Alle Themen stehen unter dem Motto „Persönlichkeitsentwicklung“, von Optimismus über Ausstrahlungskraft und Respekt bis hin zu Kompetenzen, die Sie wettbewerbsfähig machen. Wir bieten Ihnen gebündeltes Wissen in einem 1,5-stündigen Vortragsabend. Das ist nicht nur bequem, sondern spart auch noch Zeit und Geld – ein modernes Weiterbildungsformat für jedermann. Wir laden Sie herzlich zum Wissen tanken ein und wünschen Ihnen zahlreiche Erfolgsergebnisse!

Das sind die Themen der unterhaltsamen Seminarabende 2019:

1. Abend Optimismus
2. Abend Ausstrahlungskraft
3. Abend Konzentration
4. Abend Vertrauen
5. Abend Artikulation
6. Abend Respekt
7. Abend Glücksgefühl
8. Abend Resilienz

Veranstaltungsort:
DORMERO Kongresszentrum Franckestraße 1
06108 Halle (Saale)

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr.
(Einlass ab 19.00 Uhr)

Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.



1 Mi., 06.02.2019

Optimismus? Realismus? Die Dosis ist entscheidend

Optimismus ist der unverzichtbare Motor jedes Unternehmens, der Mitarbeiter und Führungskräfte ermutigt, schwierige Prozesse anzupacken und positiv in die Zukunft zu schauen. Realismus ist die notwendige Bremse, denn von den vier zentralen Optimismus-Varianten ist nur eine wirklich tauglich mit Sicht auf Risiko, Nutzen und Erfolgsbilanz. Damit Sie den „Best-of-Optimismus“ praktizieren, referiert Kriminologe, Management-Trainer und Vorstandsmitglied des Deutschen Wirtschafts-Clubs der Optimisten, Prof. Dr. Jens Weidner realistisch und optimistisch über die richtige Dosierungsempfehlung.



Prof. Dr. Jens Weidner

Professor für Erziehungswissenschaften, Kriminologie und Viktimologie, Bestsellerautor

„Nutzen Sie den Rohstoff Optimismus: hope the best and care for the rest.“

www.prof-jens-weidner.de

2 Do., 07.03.2019

Unschlagbar positiv Die Charisma-Formel

Warum gelingt es manchen Menschen völlig unabhängig von Aussehen und Attraktivität andere mitzureißen, zu begeistern und anderen nur schwerlich? Die Wirkung auf andere wird durch verschiedene Faktoren bestimmt. Viele dieser Eigenschaften sind uns von Geburt an mitgegeben, geraten aber im Laufe der Zeit in Vergessenheit. Claudia Kleinert ist sich sicher: Das gewisse Etwas können Sie erlernen! Praxisnah zeigt sie Ihnen, wie Sie Ihre Ausstrahlung, Ihr Charisma und Ihre Kommunikations- oder Führungskompetenz außergewöhnlich machen und gezielt einsetzen können.



Claudia Kleinert

Expertin für Ausstrahlung und Wirkung

„Erfolg ist ein Nebenprodukt.“

www.claudia-kleinert.de

3 Di., 02.04.2019

Das Gehirn im Alltagsstress Umgang mit Reizflut und Multitasking

Sind Sie unter Strom und ständig online? Arbeitsprozesse sind heute höchst dynamisch und beruflicher als auch privater Alltag verlangen viel. Diese Komplexität überfordert viele Menschen! Wir machen heute alles gleichzeitig, sind ständig abgelenkt und unterbrochen. Aufmerksamkeit kommt uns da leicht abhanden, ein bisschen ADHS trifft uns heute alle. Typische Folgen sind Daueranspannung und ein Mangel an Arbeitszufriedenheit mit negativen Auswirkungen auf die Arbeitsleistung und das seelische Gleichgewicht. Ein Blick ins Gehirn verrät uns jedoch Möglichkeiten zum klugen Umgang mit Reizflut und Multitasking. Der Schlüssel zum Erfolg liegt im Kopf, der Weg dahin führt durch das Gehirn ... Sind Sie noch konzentriert?



Priv.-Doz. Dr. med. habil. Volker Busch

Neurowissenschaftler und Regensburger Arzt für Neurologie und Psychiatrie

„Nicht die Zeit rennt, sondern wir!“

www.drvolkerbusch.de

4 Mi., 08.05.2019

Geheimwaffe Vertrauen Die Kunst Menschen an sich zu binden

Einen solchen Vortrag über die Kunst, Menschen an sich zu binden, hat es noch nie gegeben: Ein Ex-Agent, dessen Aufgabe es war, V-Männer aus dem Bereich der Organisierten Kriminalität zu gewinnen, um an brisante Informationen zu gelangen, verrät seine besten Strategien. Wildfremde Menschen vertrauen ihm und verraten ihm geheimstes Insiderwissen. Leo Martin, der studierte Kriminalwissenschaftler, gibt erstmals sein Erfolgsgeheimnis preis und verrät auf eindrucksvolle Weise, wie es uns allen ganz leicht gelingt, Kontakt aufzunehmen, Vertrauen zu gewinnen und andere von sich zu überzeugen. Der Experte für unterbewusst ablaufende Denk- und Handlungsmuster gehörte zu den erfolgreichsten Agenten Deutschlands.



Leo Martin

Ex-Geheimagent und Bestsellerautor

„Wenn Menschen Dich mögen unterstützen Sie Dich – wenn Sie Dich nicht mögen suchen Sie nach Fehlern.“

www.leo-martin.de

5 Di., 03.09.2019

Stimmt Ihre Stimme? Wie Sie sicher sprechen und überzeugend klingen

Sprechen bewegt. Sprechen verändert. Es sagt etwas über unsere Überzeugungen aus. Es gibt aber auch Situationen, in denen sprechen nichts bewegt. Warum ist das so? Die Wirkungsebenen der Stimme werden oft unterschätzt. Stimmtrainerin Monika Hein zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Stimme und Sprechweise ideal einsetzen, damit Sie in jeder Situation überzeugen und begeistern – ob am Telefon, im Meeting oder bei Präsentationen. Von den Profis können wir viel lernen: Was zum Beispiel macht Synchronsprecher so authentisch? Was gibt Nachrichtensprechern ihre Kompetenz? Monika Hein verrät die Geheimnisse der Sprecherszene und zeigt Ihnen, wie Sie stimmlich gut rüberkommen.



Dr. Monika Hein

Doktorin der Phonetik

„Denn Sie entscheiden, wie Sie klingen!“

www.monikahein.de

6 Mi., 09.10.2019

Respekt! Ansehen gewinnen bei Freund und Feind

Respekt ist der Sauerstoff unter den sozialen Elementen: Für das soziale Überleben unverzichtbar aber nicht selbstverständlich in der Atmosphäre. Respekt setzt unglaublich viel Energie frei: Er macht Unternehmen erfolgreicher und Menschen nachweislich gesünder. Auf der anderen Seite mangelt es oftmals an Respekt. Wie passt das zusammen? Warum verhalten sich Menschen respektlos? Was sind typische Respektlosigkeiten des Alltags und wie vermeiden Sie diese? Das und noch viel mehr erfahren Sie in 90 inspirierenden, spannenden und respektvollen Minuten mit René Borbonus. Erleben Sie seinen Vortrag: Ein Plädoyer für eine vergessene Tugend.



René Borbonus

Rhetorikspezialist; Der, der Ihrer Überzeugung Kraft schenkt.

„Um Spuren zu hinterlassen braucht man ein Profil!“

www.rene-borbonus.de

7 Mi., 06.11.2019

Simplify your life mit Limbi Der Weg zum Glück führt durchs Gehirn

Der Schlüssel zu einem einfacheren, glücklicheren Leben steckt in unserem Gehirn, in einer ganz besonderen Region. Zwischen Hirnstamm und Großhirn liegt das limbische System: „Limbi“ ist unser emotionales Gehirn. Es arbeitet rasend schnell und unheimlich stark. Aber es braucht die Hilfe des kühl analytischen Großhirns. Küstenmachers Grundidee: Versuchen Sie nicht, Limbi zu zwingen. Machen Sie sich Ihren Limbi zum Freund. Kooperieren Sie auf kreative Weise mit ihm! Mit der Limbi-Metapher tun sich neue Wege auf bei der Motivation von Mitarbeitern, Kunden und einem selbst. Auch für viele organisatorische Engpässe in Unternehmen ergeben sich verblüffende pragmatische Ansätze.



Werner Tiki Küstenmacher

Theologe, Bestsellerautor, Karikaturist und Publizist

„Wer Limbi zum Freund hat, ist glücklich.“

www.kuestenmacher.com

8 Do., 12.12.2019

Resilienz Das Geheimnis der psychischen Widerstandskraft

Warum meistern manche Personen schwierige Situationen mit Leichtigkeit, bringen selbst unter hohem Druck Höchstleistungen und lassen sich auch von Rückschlägen nicht entmutigen? Fähigkeiten, nach denen sich viele Menschen sehnen und die in unserer heutigen Zeit immer bedeutender werden. Resilienz macht stark gegen Stress und verhilft zu mehr Gelassenheit. Der Psychologe Denis Mourlane führt Sie in das Geheimnis der psychischen Widerstandskraft ein und zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Resilienz weiterentwickeln und trainieren können.



Dr. Denis Mourlane

Diplom-Psychologe, Unternehmensberater, Coach

„Glauben Sie nicht alles, was Sie fühlen.“

www.mourlane.com



Der Veranstalter wird Foto-/Videoaufnahmen der öffentlichen Veranstaltung tätigen – den Teilnehmern ist es nicht gestattet, Audio-/Videoaufnahmen vom Referenten zu machen.