

„Potenzial ist alles, was in uns steckt“

WISSENTANKEN / Der Menschler® Gereon Jörn zeigt am zweiten Abend der Vortragsreihe von Sprecherhaus, wie Menschen ticken.

Friedberg. Gereon Jörn ist Experte für das Menscheln und für empfangenorientierte Kommunikation, er vermittelt seinem Publikum auf lebendige und unterhaltsame Art und Weise, dass es absolut wichtig ist zu wissen, wie der Empfänger tickt.

Gereon Jörn übernahm mit Anfang 20 den Vertrieb eines Unternehmens und verkaufte dort im ersten Jahr so viel, wie das Unternehmen in den elf Jahren zuvor. Als Unternehmer führte er dann zusammen mit einem Partner ein Unternehmen zum Erfolg. Dadurch sind seine Vorträge so praxisnah, lebendig und kurzweilig – und doch nachhaltig – aus der Praxis für die Praxis. Als Autor ver-

öffentlichte er unter anderem das Audio Programm „Der Umsatz-Menschler“ und das „Glücks-Menschler“ Tagebuch“. In seinem Vortrag am Montag, 16. Oktober, geht es um Menschenkenntnis und Charakterfaktoren für Ihren Erfolg ist Ihre Fähigkeit mit anderen Menschen umzugehen. Darum bedarf es dem Wissen um die Grundcharaktere und das Grundverhalten der Menschen.

Derzeit wird fast jede zweite Ehe geschieden. Ein hoher Prozentsatz davon in den ersten fünf Jahren. Die Wartezimmer von Psychologen und Therapeuten sind gefüllt von Menschen, weil sie nicht die Erziehung erhalten haben, die sie

brauchten. Der größte Teil der deutschen Arbeitnehmer fühlt sich nicht emotional mit Ihrem Unternehmen verbunden. Sie würden weder die eigenen Produkte noch den Arbeitgeber weiterempfehlen. Das ist Deutschland 2017. Woran es hauptsächlich fehlt, ist Menschlichkeit. Wir beurteilen andere Menschen nach unseren eigenen Werten. Dies ist auch die häufigste Ursache für Konflikte. Wenn jemand nicht unserem Wertesystem entspricht, dann verurteilen viele Menschen andere. Es menscht einfach zu wenig.

Im Fokus von Gereon Jörn liegt es, dass Zuhörer ihr Potenzial entfalten. Dies auch im Bereich des „Menscheln“ miteinander. Potenzial ist alles, was in uns steckt. Nur einen geringen Teil nutzen wir häufig aus. Dieses gilt es zu entfalten, umso besser miteinander zurechtzukommen.

Dabei ist es nicht kompliziert zu erkennen, wie Menschen ticken. Doch wir haben Wissen, welches bereits seit 2500 Jahren existiert, einfach vergessen. Gereon Jörn vergleicht es mit einem Suchbild. Wenn jemand das erste Mal ein Suchbild in einer Zeitung sieht, dauert es einige Zeit, bis alle Fehler gefunden sind. Wenn jedoch die Fehler bekannt sind, klappt dies beim zweiten Blick viel schneller. So ist es möglich, in wenigen Sekunden zu erkennen, wie Menschen ticken.

Alles beziehungsweise vieles, was ungewohnt ist, ist schwer. Doch wenn wir es immer wieder tun und eine Gewohnheit schaffen, wird es leicht. Ein guter Vergleich ist das Autofahren. Die erste Fahrstunde ist noch



Gereon Jörn ist als Menschler® ein Spezialist für empfangenorientierte Kommunikation.

Foto: Lilien Wege



Gereon Jörn spricht am 16. Oktober im Golden Amber. Foto: Sprecherhaus

anstrengend und fordert die gesamte Aufmerksamkeit. Doch wenn das Autofahren zur Gewohnheit geworden ist, sind neben dem Fahren noch andere Dinge möglich wie Telefonieren und Unterhalten.

Viele Deutsche sind Wissensriesen und Umsetzungszwerge. Wir haben eine hohe Wissenskompetenz und sind gut ausgebildet. Doch häufig können wir dieses Wissen nicht vermitteln. Der Flaschenhals zum Erfolg ist dabei für viele Menschen die Menschenkenntnis. Denn wir werden nur mit und durch andere Menschen erfolgreich. Dabei ist ein häufiges Vorurteil gegenüber der Charakterkunde, dass dies eine Art Schubladen denken sei. Ohne die Charakterkunde haben Menschen häufig das Denken in richtig und falsch. Dies sind auch nur Schubladen. Doch Menschen

sind nicht richtig oder falsch. Sie sind einfach nur anders und anders ist immer nur eine andere Form von richtig. Die Schubladen erhalten nun eine andere Definition und sollten nie geschlossen werden. Denn dann drohen sich Menschen, immer nur die Finger zu klemmen. Die Toleranz wird erhöht. Das Verständnis gegenüber anders tickenden Menschen wird geschaffen. Dabei muss niemand einverstanden sein. Es werden einfach andere Beziehungen ermöglicht, die in der Führung andere Teams, im Verkauf andere Umsätze und in Liebesbeziehungen andere Intensitäten erzielt.

Karten

Seien Sie live dabei und sichern Sie sich einen Platz im Golden Amber, der Einlass beginnt um 19 Uhr und der Vor-

trag findet von 19.30 Uhr bis 21 Uhr statt. Die Einzelkarte bekommen Sie für 39 Euro (inklusive Mehrwertsteuer). Es gibt einen attraktiven Vorteilspreis von 29 Euro (inklusive Mehrwertsteuer) für gewerbliche Kunden der Stadtzeitung und Abonnenten der Aichacher Zeitung. Bestellungen ganz einfach per E-Mail an info@sprecherhaus.de, oder per Telefon unter 02561/69565170 oder auch im Online-Ticketshop unter www.sprecherhaus-shop.de.

Verlosung

Wir verlosen 3x2 Freitickets (Gästelistenplätze) für den Vortrags-Abend mit Gereon Jörn. Die Teilnahme am Gewinnspiel ist möglich unter www.stadtzeitung.de/themen/gewinnspiele. Teilnahmeabschluss ist Donnerstag, 12. Oktober. (pm)

WISSENTANKEN 2017/2018

STADTZEITUNG
IHR PARTNER FÜR ERFOLG

Aichacher Zeitung
Vielseitig wie unsere Heimat.

Mit Ihren Partnern für Erfolg

Seien Sie dabei, wenn die erfolgreichsten Experten Deutschlands zu Gast sind. Die Stadtzeitung und die Aichacher Zeitung veranstalten in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® erstmals eine 8teilige Seminarreihe für Ihren Vorsprung durch Wissen.

Veranstaltungsort: GOLDEN AMBER, Palantze 6, 86133 Friedberg
Jeweils montags von 19.30 bis 20.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr)

Preise Einzelkarte: 29,- Euro* | 39,- Euro *Vorteilspreise für gewerbliche Kunden der Stadtzeitung und Abonnenten der Aichacher Zeitung

Infos & Buchung bei der Veranstaltungsagentur: SPRECHERHAUS® | +49(0) 25669 56570 | www.sprecherhaus.de

1 25.09.2017

Optimismus?

Der Hamburger Prof. Dr. Jens Widner begeistert zum Auftakt mit bemerkenswertem Humor zu seinem neuen Thema „Optimismus“ vermittelt dabei wissenschaftlich fundiertes Fachwissen in einer lebendigen Atmosphäre im Golden Amber

Prof. Dr. Jens Widner
Professor für Führungswissenschaften, Kriminologie und Victimologie, Betsellaubtr.

www.prof-jenswidner.de

16.10.2017

Charakterkunde

Menschenkenntnis erzeugt Menschenkennner

„Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Ategl!“

Gereon Jörn
Experte für das Menscheln und für empfangenorientierte Kommunikation

www.menschler.com

13.11.2017

Disziplin!

Nicht das Anfang wird belohnt, sondern das Durchhalten

„Disziplin tsnibt käuflich – aber sie zahlt sich aus.“

Mac Gasser
Der Blonde Ählin

www.macgasser.de

04.12.2017

Visionen und Wirtelben

Gemeinsam Ziele erreichen

„Visionen und Wirtelben sind das Fundament für Ihre Zukunft!“

Dipl.-Kfm Edgar Itt
Olympiamedallengewinner, Inspirations- und Motivationscoach, Mentalcoach der Leichtathletik Olympiamannschaft 2002

www.edgar-itt.de

19.02.2018

Klarheit

Wissen, was zählt – und darüber reden

„Klar zu sein ist einfach – klar zu sein ein Alleinstellungsmerkmal.“

René Borbonus
Rheibrillenspezialist, Derder für Überzeugung, Kfz-Schicht.

www.rene-borbonus.de

19.03.2018

Ohne Witze?

Geheimnisse der nonverbalen Kommunikation

„Sehen Sie sich die bislang erprobten geliebten ts“

Thostea Havener
Internationaler Betsellaubtr, Mentalcoach, Experte für nonverbale Kommunikation

www.thostehavener.com

16.04.2018

Bewohnfrei

Wir sind die Superstars des Lebens?

„Du bist die Summe der Menschen, mit denen Du Dich umgibts“

Tobias Beck
Internationaler Speaker, Hochschullehrer, Berater

www.tobiasbeck.com

14.05.2018

Verblüff mich, präsentier dich!

Hinterlass Spuren

„Die Zunge ist die einzige Waffe die dich ständigen Gelächers immer spitzer wird“

Max Magerhofer
Wortwitzschichts Trainer für Erwachsenenbildung, habe eine Werbeagentur, Schauspieler, Business-Coach

www.maxmagerhofer.at