

NWZ-Seminarreihe: Göppinger Wissensimpulse



Charakterkunde

Gereon Jörn Experte für das Menscheln und für empfangenorientierte Kommunikation: „Menschenkenntnis erzeugt Menschenkenner“

Einer der wichtigsten Faktoren für Ihren Erfolg ist Ihre Fähigkeit mit anderen Menschen umzugehen. Darum bedarf es dem Wissen um die Grundcharaktere /-verhalten der Menschen. Erfahren Sie, welche Typologie schon Hippokrates entdeckte, Sigmund Freuds Schüler C. G. Jung, einer der größten Psychologen, ausbaute und von erfolgreichen Unternehmen der Gegenwart genutzt wird. „Der Menschler“ Gereon Jörn zeigt, welcher Typ Sie selbst sind und macht Sie Ihrer Selbst ein Stück mehr bewusst. Erfahren Sie, wie Sie auf andere wirken und wie andere Sie wahrnehmen. Lernen Sie auch den Typus Ihres Gegenübers auf Anhieb zu erkennen und tauschen Sie „Bewerten nach gut oder schlecht“ gegen Toleranz und Verständnis für die wertvolle Verschiedenheit von Menschen.

„Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler!“

Datum: 20. Februar 2017



Geht nicht, gibt's nicht!

Thomas Baschab Experte für Leistungsoptimierung und Potenzialerschöpfung, Mentaltrainer: „Herausforderungen annehmen“

Anhand zahlreicher spektakulärer Erlebnisse und AHA-Effekte erfahren Sie, wie Sie Ihr Unterbewusstsein als Zugang zu Ihren tatsächlichen Potenzialen nutzen können. Sie lernen den Funktions-Mechanismus kennen, der die Grundlage des mentalen Trainings bildet. Sie erleben, wie Sie durch mentale Zielprogrammierung Ihre persönlichen Grenzen überwinden können und Ziele erreichen, die Sie bisher für unerreichbar gehalten haben. „Mit weniger Aufwand bessere Ergebnisse erzielen“ ist der Anspruch und die Notwendigkeit unserer Zeit. Spannung, Unterhaltung und Erkenntnis pur mit Thomas Baschab.

„Die Welt ist voller Wunder, für den, der bereit ist, seine Träume zu wagen.“

Datum: 19. Juni 2017



Wirkung

Monika Matschnig Dipl. Psychologin und Expertin für Körpersprache, Wirkung & Performance: „Authentizität, Souveränität, Präsenz“

Die Wirkungskompetenz hat die Sachkompetenz überholt. Wertvolle Inhalte sind Schall und Rauch, wenn sie nicht überzeugend präsentiert werden. Ihr Gesprächspartner soll Sie nicht nur als Faktengräber, sondern als Mensch mit Emotionen erleben. Das, was Sie sagen, muss aus Ihrem Herzen kommen, sonst wirken Sie unglaubwürdig. Sie erfahren, wie Sie mit einem kongruenten Zusammenspiel von Körper und Sprache noch erfolgreicher und souveräner wirken und lernen ihr Gegenüber nicht nur zu sehen, sondern zu beobachten.

„Es gibt 6000 verschiedene Sprachen. Aber nur eine Sprache, die alle Menschen verbindet: die Körpersprache.“

Datum: 23. Oktober 2017



Die zwölf Schlüssel zur Gelassenheit

Sabine Asgodom Bestsellerautorin und Fernseh-Coach: „Einen klaren Kopf behalten in stürmischen Zeiten“

Sie berührt Ihr Herz und bewegt Ihren Verstand. Relevant und unterhaltsam. Lassen Sie sich zu Standing Ovationen hinreißen! Keynotes von Sabine Asgodom sind ein emotionales Erlebnis. Mit ihrem Herzen am richtigen Fleck und ihrem Humor reißt die Management-Trainerin jedes Publikum zu Beifallsstürmen hin. Sie berührt Menschen in ihrem Innersten, denn sie liebt und lebt den Dialog mit ihrem Publikum – mit 500 Zuhörern ebenso, wie mit 5.000. Vorträge von Sabine Asgodom schüren die Lust am Erfolg, fördern Gemeinsamkeiten, steigern die Eigenverantwortung und machen Spaß.

„Ich möchte, dass die Menschen aus meinen Vorträgen Empowerment mitnehmen. Sie sollen nicht nur die links im Hirn erkannte Einsicht, sondern die in der ganzen Seele gefühlte Gewissheit mitnehmen.“

Datum: 20. März 2017

Wissen, das im Alltag weiterhilft

Seminar-Reihe der NWZ

Wer rastet, der rostet – das gilt nicht nur für unseren Körper, sondern insbesondere auch fürs Gehirn. Damit man fit im Kopf bleibt und obendrein im Alltag und im Berufsleben profitieren kann, gibt es im kommenden Jahr die Seminar-Reihe „Göppinger Wissensimpulse – Vorsprung durch Wissen“. An acht Abenden werden Themen behandelt wie mentale Stärke, Gelassenheit oder Durchsetzungsvermögen. Veranstaltet wird das Ganze von der NWZ – Neue Württembergische Zeitung, die Vermittlung der Referenten hat die Agentur Sprecherhaus übernommen. „Lebenslanges Lernen macht dauerhaft erfolgreich und hält Körper und Geist gesund!“ weshalb die AOK Neckar-Fils die gesamte Seminar-Reihe unterstützt.

Die Kreissparkasse Göppingen stellt ihr Forum zur Verfügung. „Die Seminare sind allgemeinverständlich, man braucht kein spezielles Vorwissen“, versichert Mario Bayer, Verlagsleiter der NWZ. Die Themen sind so gewählt, dass vor allem berufstätige Menschen von dem Wissen profitieren können. Jeweils 1,5 Stunden sprechen die Referenten, unter denen Professoren, Psychologen, Unternehmer und Coaches sind. „Nach den Vorträgen stehen die meisten Referenten noch für ein Gespräch zur Verfügung“, sagt Bayer. Damit auch Berufstätige teilnehmen können, finden die Veranstaltungen an jeweils einem Montag im Monat von 19.30 bis 21 Uhr statt. Los geht's im Februar – über die Sommermonate gibt es eine Pause.

Anmeldung und Frühbucherrabatt

Die **Anmeldung** kann einzeln erfolgen (59, für Abonnenten 49 Euro) oder für alle acht Seminare zusammen (413, für Abonnenten 343 Euro). Entweder über die Agentur Sprecherhaus (**02561-69565170**)

oder **www.sprecherhaus.de**, dort auf der Landkarte rechts „Göppingen“ anklicken) oder in der Geschäftsstelle der NWZ. Die Karten sind übertragbar, aber vom Umtausch ausgeschlossen. Jeder Teil-

nehmer erhält eine steuerfähige Rechnung. **Tipp:** Für NWZ-Abonnenten gibt es sogar einen **Frühbucherrabatt**. Alle acht Seminare kosten dann 299 Euro, das Angebot gilt bis zum 31. Dezember.



Klarheit

René Borbonus Rhetorikspezialist; Der, der Ihrer Überzeugung Kraft schenkt: „Wissen, was zählt – und darüber reden“

Klarheit war das große Versprechen der vernetzten Informationsgesellschaft. Endlich sollten wir alles wissen, alles durchschauen und jedem jederzeit alles mitteilen können. Tatsächlich hat heute scheinbar jeder etwas zu sagen und tut das dann auch noch. Herauszufiltern, was wirklich zählt, ist zur Lebensaufgabe avanciert. Wer Menschen Klarheit bieten kann, lenkt deshalb unweigerlich die Blicke auf sich – und übernimmt damit große Verantwortung. In seinem neuen Vortrag stellt sich René Borbonus den Fragen, die uns alle umtreiben: Wo verstecken sich die Stimmen der Vernunft? Wem dürfen wir noch glauben? Wie können wir verständlich und klar kommunizieren? Was macht eine Argumentation, eine Rede, einen Dialog wirklich klar? Und wo ist eigentlich der Schwarm, wenn man ihn braucht?

„Klar zu scheinen ist einfach – klar zu sein ein Alleinstellungsmerkmal.“

Datum: 20. November 2017



Deal!

Prof. Dr. Jack Nasher Wirtschaftspsychologe, Experte für Sinnes- und Geistestäuschung: „Du gibst mir, was ich will!“

Gefällt Ihnen die Zahl auf Ihrem Gehaltszettel? Gibt man Ihnen im Hotel das Zimmer mit Ausblick? War Ihr Auto ein Schnäppchen? Nein? Wirtschaftspsychologe Jack Nasher verrät, wie man endlich das bekommt, was man will und trainiert Ihre Verhandlungsstärke! Lernen Sie, wie wenige Sekunden über große und kleine Vermögen entscheiden. Und wie man diese wenigen Sekunden nutzt. Verhandlungsmethoden aus der Praxis und psychologische Techniken vermitteln Ihnen das Handwerkszeug für die besten Deals. Faule Kompromisse? Schlechte Geschäfte? Damit ist jetzt Schluss!

„Sie können besser werden als ein Lügendetektor – mit der richtigen Methode!“

Datum: 22. Mai 2017



Hart, aber unfair?

Prof. Dr. Jens Weidner Professor für Erziehungswissenschaften, Kriminologie und Viktimologie, Bestsellerautor: „Machtspiele schnell durchschauen!“

Dieses Abendseminar führt zu erhöhter Schlagfertigkeit! Mit Biss und einem Augenzwinkern raus aus der beruflichen Opferrolle – wie es gutmütigen Arbeitnehmern gelingt, zeigt der renommierte Aggressionsexperte Prof. Dr. Jens Weidner. Weidner macht die wahren Spielregeln des Berufslebens durchschaubar und zeigt, wie man sich in schwierigen Situationen elegant zur Wehr setzt und nicht in die Schäfchen-Rolle verfällt. Er empfiehlt kein „hartes, aber unfaires“ Verhalten, sondern macht dieses transparent. Es zielt nicht darauf ab, destruktiv und verletzend zu agieren, sondern er vermittelt das nötige Handwerkszeug zur Selbstbehauptung im Job und räumt auf mit beruflicher Unfairness.

„Setzen Sie sich durch und das ohne Ellbogen!“

Datum: 18. September 2017



Crash-Kommunikation

Peter Brandl Berufspilot, Unternehmer, Autor: „Kommunikation auf maximaler Flughöhe“

Erfahren Sie alles über die Strategien professioneller Piloten in Krisensituationen und was Sie als Manager daraus lernen können. Wie Sie in herausfordernden Situationen sicher kommunizieren und Fehler vermeiden. Wie Sie unter Stress die richtigen Prioritäten setzen. Was Sie tun können, um auch in schwierigsten Situationen professionell und souverän zu agieren. Menschen versagen nicht – sie funktionieren! Bestimmte Rahmenbedingungen lassen bestimmte Verhaltensweisen folgen. Aus der professionellen Luftfahrt können Sie lernen, was getan werden muss, damit möglichst effektives Verhalten folgt.

„Starten Sie durch mit verantwortungsvoller Kommunikation!“

Datum: 11. Dezember 2017